

# НИЖФАРМ

ГРУППА КОМПАНИЙ STADA

**ГОДОВОЙ ОТЧЕТ  
ОТКРЫТОГО АКЦИОНЕРНОГО ОБЩЕСТВА «НИЖЕГОРОДСКИЙ  
ХИМИКО-ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЙ ЗАВОД»  
ЗА 2007 ГОД**

Генеральный  
Директор

  
(подпись)

Д.В.Ефимов  
И.О. Фамилия

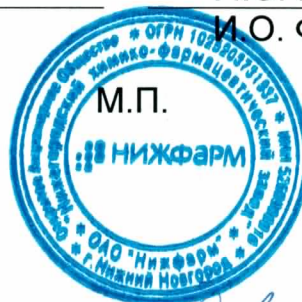
Дата « 26 » мая 2008 г.

Главный бухгалтер

  
(подпись)

Г.Ю. Ежова  
И.О. Фамилия

Дата « 26 » мая 2008 г.



М.П.

УТВЕРЖДЕН Советом директоров  
Протокол № 3 от 26 мая 2008 г.  
Председатель Совета Директоров  
В.М. Ульянов

  
(подпись)

Контактное лицо:

Начальник юридического отдела  
Сударская Оксана Юрьевна

Телефон:

(831) 278 80 08

Факс:

(831) 278 80 08

Адрес электронной почты:

Oksana\_Sudarskaya@nizhpharm.ru

Адрес страницы в сети

www.nizhpharm.ru

Интернет:

**СОДЕРЖАНИЕ**

Содержание.....	2
Положение общества в отрасли.....	3
Краткий обзор.....	3
Результаты 2007 года.....	3
Рейтинг по объему производства.....	4
Компания "Нижфарм" в рейтингах за 2007 год.....	4
Данные о фармацевтическом рынке.....	5
Приоритетные направления деятельности и перспективы развития акционерного общества.....	7
Отчет совета директоров общества о результатах развития общества по приоритетным направлениям его деятельности.....	7
Расширение бизнеса.....	7
Обновление и оптимизация портфеля продуктов.....	7
Учреждение дочерних компаний и представительств.....	7
Сертификация деятельности НИЖФАРМ.....	7
Информационные технологии.....	8
Персонал.....	9
Отчет о выплате объявленных (начисленных) дивидендов по акциям общества.....	10
Описание основных факторов риска, связанных с деятельностью общества.....	11
Отраслевые риски.....	11
Страновые и региональные риски.....	11
Финансовые риски.....	11
Правовые риски, связанные с деятельностью компании.....	11
Информация о крупных сделках и сделках с заинтересованностью.....	12
Крупные сделки.....	12
Сделки с заинтересованностью.....	12
Органы управления компании.....	15
Совет директоров общества.....	15
Коллегиальный исполнительный орган – Правление.....	16
Единоличный исполнительный орган – Генеральный директор.....	19
Вознаграждения.....	20
Критерии определения.....	20
Размер выплат и получатели.....	20
Соблюдение Кодекса корпоративного поведения.....	20

**ПОЛОЖЕНИЕ ОБЩЕСТВА В ОТРАСЛИ****КРАТКИЙ ОБЗОР**

ОАО «Нижфарм» – ведущий в России, СНГ и Балтии производитель лекарственных средств мягких форм. С января 2005 года НИЖФАРМ входит в структуру международной фармацевтической компании STADA AG (штаб-квартира в Германии). Предприятие выпускает около 100 наименований дженериковых и брендовых препаратов 10 АТС-классов в форме мазей, кремов, суппозиториев и таблеток.

Компания "Нижфарм" последовательно проводит политику концентрации усилий по разработке, производству и продвижению лекарственных средств по шести терапевтическим направлениям: педиатрия, гинекология, неврология (ревматология), гастроэнтерология, урология, дерматология.

НИЖФАРМ имеет развитую сеть представительств в странах СНГ (Украина, Казахстан, Узбекистан) и Балтии (Латвия).

В 2007 году по результатам инспекции, проведенной компетентным органом Германии, производство и система обеспечения качества НИЖФАРМ были признаны соответствующими европейским стандартам GMP. НИЖФАРМ получил сертификат соответствия европейским стандартам качества, который стал первым сертификатом подобного уровня, полученным российской фармацевтической компанией.

Сегодня ОАО "Нижфарм" – динамично развивающаяся компания, оснащенная современным зарубежным оборудованием, активно внедряющая передовые технологии в системе управления производством и маркетинге.

**РЕЗУЛЬТАТЫ 2007 ГОДА**

(Приведены в соответствии с Российскими стандартами бухгалтерского учета и отчетности, неконсолидированные)

Ед. изм.: тыс. руб.

<b>Показатель</b>	<b>2007</b>	<b>2006</b>	<b>Рост, %</b>
<b>Объем продаж</b>	<b>3 290 198</b>	<b>2 934 007</b>	12,14
<b>Валовая прибыль</b>	<b>2 250 666</b>	<b>1 928 197</b>	16,72
Валовая рентабельность	68,41%	65,7%	4,12
<b>Операционная прибыль</b>	<b>1 172 341</b>	<b>1 016 397</b>	15,34
Операционная рентабельность	35,63%	34,6%	2,98
<b>Прибыль до налогообложения</b>	<b>925 349</b>	<b>717 357</b>	28,99
<b>Чистая прибыль</b>	<b>665 892</b>	<b>507 781</b>	31,14
Чистая прибыль, %	20,24%	17,3%	16,99

<b>Справочно</b>			
<b>Объем продаж продвигаемых продуктов</b>	<b>2 187 052</b>	<b>1 999 443</b>	9,38
<b>Доля продвигаемых продуктов в общей структуре продаж</b>	<b>79,65%</b>	<b>68,1%</b>	16,96

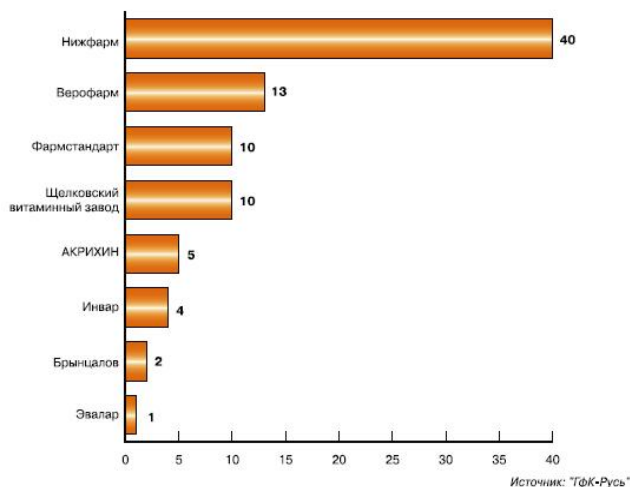
## РЕЙТИНГ ВЕДУЩИХ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ-ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ПО ОБЪЕМУ ПРОИЗВОДСТВА

По данным аналитической компании «Фармэксперт», в рейтинге ведущих производителей лекарственных средств (включая группы компаний) за 2007 год НИЖФАРМ занимает пятое место. В 2004 и 2006 гг. компания также занимала 5 место, в 2003 и 2005 гг. компания занимала 4 место, в 2000 и 2001 гг. – седьмое.

Рейтинг в 2007г.	Производитель	Объем производства, тыс.USD				
		2003	2004	2005	2006	2007
1	Отечественные лекарства	88 892	106 517	163 458	216 480	274 365
2	Фармстандарт (ICN фармасьютикалс)	119 935	109 440	99 786	127 700	297 185
3	Верофарм	22 305	23 404	34 753	49 334	157 012
4	Фарм-Центр(Биохимик, Синтез)	96 403	102 768	119 032	106 434	139 661
5	Нижфарм	53 142	59 013	92 398	93 345	121 059
6	Биосинтез				48 368	80 634
7	Макиз-Фарма					73 519
8	Мосхимфармпрепараты	43 467	42 182	60 467	59 608	66 405
9	Акрихин	51 331	70 909	77 006	93 710	64 742
10	Дальхимфарм	22 054	24 585	27 115	34 663	46 994

### Компания "Нижфарм" в рейтингах за 2007 год

- Компания "Нижфарм" занимает первое место по знанию российскими потребителями среди отечественных фармацевтических производителей, более чем в три раза опережая другие отечественные фармацевтические компании (данные исследования "ГфК-Русь", октябрь, 2007г.)



- Компания "Нижфарм" занимает четвертое место в рейтинге, оценивающем имидж фармацевтических компаний и их медицинских представителей по мнению российских фармацевтов, и является единственной отечественной фармацевтической компанией, вошедшей в TOP-10 (данные исследования "ГфК-Русь", октябрь, 2007г.)
- Компания "Нижфарм" занимает второе место в рейтинге "Самые влиятельные субъекты российского фармрынка" в номинации "Наиболее влиятельная российская производственная компания" (данные ЦМИ "Фармэксперт" совместно с "Фармацевтический вестник", январь 2008 года).
- Корпоративный сайт компании "Нижфарм" [www.nizhpharm.ru](http://www.nizhpharm.ru) вошел в ТОП-10 наиболее популярных интернет-ресурсов российской фармацевтики и занял в этом списке второе место среди веб-сайтов фармацевтических производителей и восьмое место в общем рейтинге (данные ЦМИ "Фармэксперт" совместно с "Фармацевтический вестник", январь 2008 года).

**ДАННЫЕ О ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОМ РЫНКЕ**

	2003	2004	2005	2006	2007
<b>Общий объем рынка, млн USD (в условных ценах производителя, RMBC*)</b>	3422	4331	6080	8103	9472
Объем коммерческого сегмента рынка, млн USD (Розничный+Больничный сегмент, в условных ценах производителя*, RMBC)	3422	4331	4973	6282	8068
Объем рынка ДЛО, млн USD (в условных ценах производителя, RMBC)			1107	1821	1404
<b>Рост рынка по сравнению с предыдущим периодом, %</b>	18%	27%	40%	33%	17%

Объем импорта, млн USD (в условных ценах производителя, RMBC)	2 450	3 164	4 608	6 350	7 423
Объем отечественного производства, млн USD (в условных ценах производителя, RMBC)	972	1 167	1 472	1 753	2 050
Объем импорта, млн USD (Коммерческий сегмент, в условных ценах производителя, RMBC)	2 450	3 164	3 667	4 694	6 131
Объем отечественного производства, млн USD (Коммерческий сегмент, в условных ценах производителя, RMBC)	972	1 167	1 306	1 588	1 937
Объем импорта, млн USD (сегмент ДЛО, в условных ценах производителя, RMBC)			941	1 656	1 292
Объем отечественного производства, млн USD (сегмент ДЛО, в условных ценах производителя, RMBC)			166	165	112

Доля импорта, %	72%	73%	76%	78%	78%
Доля отечественного производства, %	28%	27%	24%	22%	22%

<b>Структура рынка в разрезе АТС классов:</b>					
A [Пищеварительный тракт и обмен веществ]	18,8%	18,4%	18,3%	17,1%	17,5%
M [Препараты для лечения заболеваний костно-мышечной системы]	4,4%	5,0%	5,4%	5,6%	5,6%
D [Препараты для лечения заболеваний кожи]	4,5%	4,5%	3,8%	3,6%	4,0%
G [Препараты для лечения заболеваний урогенитальных органов и половые гормоны]	5,2%	5,9%	5,2%	5,3%	5,7%
J [Противомикробные препараты для системного использования]	12,8%	12,4%	10,8%	9,7%	10,2%
B [Препараты влияющие на кроветворение и кровь]	6,0%	6,0%	6,4%	7,6%	7,6%
C [Препараты для лечения заболеваний сердечно-сосудистой системы]	12,3%	12,3%	13,4%	12,3%	11,5%
H [Гормональные препараты для системного использования (исключая половые гормоны)]	1,5%	1,6%	1,7%	1,6%	1,5%
L [Противоопухолевые препараты и иммуномодуляторы]	5,1%	5,8%	7,3%	10,5%	9,5%
N [Препараты для лечения заболеваний нервной системы]	14,5%	13,8%	14,3%	13,7%	12,8%
P [Противопаразитарные препараты, инсектициды и репелленты]	0,5%	0,4%	0,4%	0,3%	0,3%
R [Препараты для лечения заболеваний респираторной системы]	9,8%	9,4%	9,0%	8,7%	9,6%
S [Препараты для лечения заболеваний органов чувств]	1,6%	1,7%	1,6%	1,5%	1,8%
Прочие препараты	1,8%	1,8%	1,4%	1,3%	1,2%
V:Препараты комбинированного (неоднозначного) отнесения	1,1%	1,1%	1,1%	1,0%	1,2%

**НИЖФАРМ НА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОМ РЫНКЕ РФ**

<b>Доля НФ на фармацевтическом рынке РФ, %</b>	<b>1,26</b>	<b>1,21</b>	<b>1,65</b>	<b>1,62</b>	<b>1,60</b>
<b>Структура продаж в разрезе АТС классов</b>					
A:Пищеварительный тракт и обмен веществ	17%	14%	16%	26%	22%
M:Препараты для лечения заболеваний костно-мышечной системы	18%	27%	39%	23%	14%
D:Препараты для лечения заболеваний кожи	26%	24%	17%	19%	22%

С:Препараты для лечения заболеваний урогенитальных органов и половые гормоны	21%	18%	18%	21%	25%
Другие	18%	17%	10%	12%	17%

<b>Структура продаж в разрезе рецептурности</b>					
Рецептурные (Rx), %	26%	22%	19%	35%	30%
Безрецептурные (OTC), %	74%	88%	81%	65%	70%

<b>Структура продаж в разрезе брендированные дженерики/небрендированные дженерики</b>					
Брендированные дженерики, %	65%	77%	82%	85%	86%
Небрендированные дженерики, %	35%	23%	18%	15%	14%

Источники: **RMBC**, Нижфарм

\* Условные цены производителя - это оптовые цены в госпитальном и розничном сегменте и референтные цены в сегменте ДЛО

## **ПРИОРИТЕТНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ АКЦИОНЕРНОГО ОБЩЕСТВА**

Приоритетными направлениями деятельности Компании является производство и реализация лекарственных средств – дженериков. При этом значительное влияние уделяется брендированию и продвижению продуктов Компании, в том числе и на зарубежных рынках, в особенности – в странах СНГ и Балтии.

Деятельности Компании по этим направлениям способствует деятельность по сертификации в соответствии с Европейскими стандартами GMP и развитию информационных систем компании.

Следуя политике концентрации на перспективных, быстрорастущих сегментах фармацевтического рынка, акцентируя внимание на современных и эффективных продуктах с уникальными характеристиками, Компания нацелена на достижение выдающихся результатов деятельности в ближайшем будущем.

Основные направления развития Компании:

- Максимально полное выявление и удовлетворение потребностей ключевых целевых аудиторий;
- Постоянные инвестиции в разработку продукции, развитие персонала и технологий;
- Выход на новые сегменты рынка РФ и новые географические рынки.

## **ОТЧЕТ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ ОБЩЕСТВА О РЕЗУЛЬТАТАХ РАЗВИТИЯ ОБЩЕСТВА ПО ПРИОРИТЕТНЫМ НАПРАВЛЕНИЯМ ЕГО ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

### ***РАСШИРЕНИЕ БИЗНЕСА***

Летом 2007 года компания "Нижфарм" выступила инициатором сделки по приобретению фармацевтического холдинга «Макиз-Фарма» (объединяющем компании ЗАО «Макиз-фарма», ЗАО «Скопинский фармацевтический завод» и ЗАО «Биодайн Фармасьютиклс»). В результате осуществления данной сделки холдинг «Макиз-Фарма» вошел в состав группы компаний STADA. Приобретение «Макиз-Фарма» способствует дальнейшему укреплению бизнеса группы компаний STADA на российском рынке. «Макиз-Фарма» была оперативно интегрирована в структуру группы компаний STADA под руководством существующей управленческой команды до конца 2007 года. Объединение НИЖФАРМ и «Макиз-фарма» даст возможность развивать продуктовый портфель, успешно конкурировать с крупнейшими западными производителями, позволит наращивать рыночную долю и объем продаж продукции.

### ***ОБНОВЛЕНИЕ И ОПТИМИЗАЦИЯ ПОРТФЕЛЯ ПРОДУКТОВ, РЕГИСТРАЦИЯ ПРЕПАРАТОВ***

В 2007 году произошло расширение продуктового портфеля НИЖФАРМ. В прайс-лист Компании были включены препараты Омарон таблетки, Витапрост форте суппозитории, Витапрост таблетки, Хондроксид таблетки и Гексикон гель, а также биологически активная добавка Йогулакт.

На территории Российской Федерации было зарегистрировано 11 препаратов и перерегистрировано 19 препаратов, на территории стран СНГ было зарегистрировано 52 препарата и перерегистрировано 85 препаратов.

### ***УЧРЕЖДЕНИЕ ДОЧЕРНИХ КОМПАНИЙ И ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВ***

В 2007 году было открыто представительство НИЖФАРМ в Санкт-Петербурге.

Данное представительство является вторым представительством Компании на территории Российской Федерации наряду с Московским представительством НИЖФАРМ.

### ***СЕРТИФИКАЦИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НИЖФАРМ***

В феврале 2007 года аудиторами из Республики Казахстан была проведена инспекция, цель которой состояла в получении сертификатов соответствия на каждое наименование препарата из продуктового портфеля НИЖФАРМ, зарегистрированного в Республике Казахстан. Наличие сертификатов соответствия позволило продукции НИЖФАРМ поступать на казахстанский рынок, минуя процедуру проведения анализов каждой серии препаратов. Инспекция завершилась с положительным результатом для Компании, что привело к уменьшению сроков поставок препаратов

НИЖФАРМ на фармацевтический рынок Республики Казахстан и сокращению их пути до потребителя при полном сохранении и гарантии качества лекарственных средств.

В марте 2007 года группой международных экспертов-аудиторов компании BVC был проведен надзорный аудит интегрированной системы менеджмента Компании. НИЖФАРМ подтвердил соответствие системы менеджмента качества требованиям международных стандартов ИСО 9001:2000 и системы экологического менеджмента требованиям стандарта ИСО 14001:2004.

В конце июля 2007 года Компания получила подтверждение соответствия системы обеспечения и контроля качества требованиям европейских стандартов GMP. НИЖФАРМ стал первой российской фармацевтической компанией, достигшей этого признания, и еще раз подтвердил свое безусловное и безоговорочное лидерство в области качества на российском рынке.

В ноябре 2007 года в результате инспекционной проверки комиссии Федеральной службы по надзору в сфере здравоохранения и социального развития РФ была подтверждена возможность выполнения лицензионных требований и условий производства лекарственных средств. НИЖФАРМ выдана Лицензия № 99-04-000409 нового формата на осуществление деятельности по производству лекарственных средств.

## **ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ**

### ***ETMS система***

В 2007 году компания НИЖФАРМ осуществляла постоянное наращивание функциональности ETMS системы собственной разработки (электронной территориальной системы управления деятельностью структур продвижения и продаж) и сферы охвата ею деятельности медицинских представителей. В 2007 году в единой ETMS системе Компании начали работу 65 медицинских представителей в Украине и 35 медицинских представителей в Республике Казахстан и Средней Азии.

### ***Проект внедрения SAP***

Успешно завершён первый этап масштабного проекта по процессно-ориентированному внедрению системы SAP с использованием методологии и инструментария ARIS.

Проект стартовал в июле 2007 года. Он проводится в рамках интеграции НИЖФАРМ в группу компаний STADA, где в качестве корпоративного ERP-стандарта принята платформа SAP. Указанная платформа должна заменить решения ERP BAAN, на базе которых была реализована корпоративная информационная система НИЖФАРМ.

В рамках проекта сотрудники Компании совместно с привлеченными внешними консультантами и экспертами STADA выполняют работы по оптимизации и автоматизации с помощью SAP логистических и производственных процессов (включая учет себестоимости продуктов), процессов технического обслуживания и ремонта оборудования (ТОРО), а также процессов контроля качества продукции. Осуществляется реинжиниринг и оптимизация процессов в экономическом и финансовом блоке, включая управление изменениями в этих областях, а также создание информационного базиса и инструментария для формирования управленческой отчетности и ее консолидации на уровне корпорации.

Завершённый первый этап проекта – концептуальное проектирование - включает подготовку ключевых бизнес-процессов фармацевтической компании к внедрению информационной системы (подготовлена процессная карта, содержащая 80 бизнес-процессов), проведение анализа процессного объема проекта и проектирование реализации процессов в модулях SAP.

На втором этапе проекта будут проводиться настройки модулей SAP в соответствии с разработанными моделями процессов. Этап состоит из четырех фаз: «Реализация», «Заключительная подготовка», «Опытно-промышленная эксплуатация» и «Промышленная эксплуатация и поддержка». По плану его продолжительность составляет 12 месяцев. Начало промышленной эксплуатации системы запланировано на начало января 2009 года. В ходе проекта в ОАО «Нижфарм» планируется автоматизировать более 120 рабочих мест.

### ***Организация территориально-распределенной сети***

В январе 2007 года запущен новый сервис, предоставляющий услуги IP-телефонии и подключение Московского представительства НИЖФАРМ в единый номерной план Компании. У сотрудников появилась возможность использовать внутреннюю связь при общении с коллегами и осуществлять

городские звонки взамен междугородних по Москве и Нижнему Новгороду, несмотря разное географическое местоположение. Сэкономлены значительные средства на оплату междугородней связи офисов Нижнего Новгорода и Москвы.

В сентябре 2007г. введен в эксплуатацию новый сервис территориально-распределенной сети компании - организовано единое информационное пространство между нижегородским офисом и московским представительством. Наряду с обменом данными возможна распечатка документов из нижегородского офиса непосредственно на принтере в московском офисе, и наоборот. Таким образом, создание единого информационного пространства позволило обеспечить свободный, оперативный и своевременный обмен данными.

#### **Модернизация внутрикорпоративного веб-сайта, создание новой версии**

В мае 2007 года была проведена модернизация внутрикорпоративного веб-сайта и представлена новая версия Интранет-сайта.

Все материалы на сайте сгруппированы и представлены согласно потребностям и пожеланиям сотрудников компании. Удобство и простота навигации, привлекательный дизайн, понятная структура, продуманная организация материалов помогают посетителю легко ориентироваться на страницах сайта компании и своевременно находить информацию. Дизайн выполнен согласно новому фирменному стилю НИЖФАРМ с отражением ценностей компании, что делает сайт более дружелюбным, интерактивным и современным для посетителя.

#### **Создание Интранет-портала для персонала SF**

С ноября 2007г. сотрудники, работающие вне стационарных офисов, получили возможность подключаться к внутрикорпоративному online-пространству со своих удаленных компьютеров. Структура портала повторяет структуру ВК-сайта, кроме того, в неё добавлены разделы, специфические для работы персонала Sales Force.

Необходимость подключения сотрудников SalesForce к общему информационному пространству компании возникла давно. Сотрудникам, работающим вне представительств, нужен способ оперативного получения новостей и документов, обмена информацией. Кроме того, важно, чтобы медицинские представители, территориальные и региональные менеджеры Sales Force из всех регионов имели возможность взаимодействовать со своими коллегами.

### **ПЕРСОНАЛ**

Руководство компании считает, что успех Компании зависит от персонала.

Персонал – это основное конкурентное преимущество Компании, поэтому значительный акцент в стратегии развития НИЖФАРМ делается на привлечение профессиональных работников, обучение и развитие сотрудников компании.

Целями кадровой политики НИЖФАРМ является формирование сплоченной команды, все члены которой уверены в собственных силах и возможностях и ориентированы на достижение результата.

Руководствуясь этой целью, Компания проводит подбор, обучение, развитие, оценку и мотивацию персонала.

Для новых сотрудников Компании разработана система адаптации, насыщенная обучением и позволяющая новым сотрудникам легче и быстрее освоить должностные обязанности, узнать и принять корпоративную культуру Компании, способствующая качественно наладить взаимодействие с коллегами.

Для повышения квалификационного уровня сотрудников и обеспечения выпуска качественных современных и эффективных лекарственных средств проводится плановое, непрерывное профессиональное обучение. Обучение персонала проводится как с отрывом от производства, так и непосредственно на рабочем месте.

Кроме того, существует возможность карьерного продвижения, что является дополнительным мотивационным фактором для сотрудников, которые стремятся к профессиональному и карьерному росту.

В Компании разработаны и действуют мотивационные программы, программы развития персонала.

Существующая в НИЖФАРМ система ключевых показателей эффективности (KPI) помогает персоналу осознать достижения Компании, свой вклад и влияние в общее дело Компании.

Объективными показателями эффективности кадровой политики Компании являются с одной стороны, результаты и достижения Компании в бизнесе, а с другой - степень лояльности и вовлеченности в общее дело персонала.

**ОТЧЕТ О ВЫПЛАТЕ ОБЪЯВЛЕННЫХ (НАЧИСЛЕННЫХ) ДИВИДЕНДОВ ПО АКЦИЯМ ОБЩЕСТВА**

Выплата дивидендов акционерам по обыкновенным именным акциям за 2006 год не производилась на основании Решения годового общего собрания акционеров ОАО «Нижфарм», оформленного протоколом годового общего собрания акционеров от 11 июля 2007 года.

**ОПИСАНИЕ ОСНОВНЫХ ФАКТОРОВ РИСКА, СВЯЗАННЫХ С ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ОБЩЕСТВА****ОТРАСЛЕВЫЕ РИСКИ**

Ситуация в отрасли стабильная, ее ухудшение не прогнозируется. Возможная обязательная сертификация предприятий отрасли по стандартам GMP («Правила организации производства и контроля качества лекарственных средств») не является риском для Компании ввиду наличия необходимых сертификатов. В случае введения обязательной сертификации возможны временное прекращение деятельности или закрытие некоторых отечественных предприятий, которые не будут соответствовать этим стандартам.

При возможном изменении цен на сырье и услуги в сторону увеличения, используемые компанией в своей деятельности, как на внутреннем, так и на внешнем рынках, возможен рост себестоимости отдельных видов продукции и, как следствие, падение прибыли. Однако ввиду наличия альтернативных предложений такие риски можно свести к минимуму.

Изменение цен продукции компании может иметь различные последствия, в зависимости от наименования продукта, целевой группы, эластичности рынка и ряда иных факторов.

Так как компания «Нижфарм» производит дженериковые лекарственные средства и придает большое значение брендингованию и продвижению продукции, любые изменения в законодательстве, направленные на запрещение брендированных дженериков, могут негативно сказаться на деятельности Компании.

**СТРАНОВЫЕ И РЕГИОНАЛЬНЫЕ РИСКИ**

Политических и экономических рисков, за исключением общеизвестных, характерных для России как страны с экономикой переходного периода, в основном связанных с возможными изменениями налоговых условий функционирования предприятия, а также с изменениями законодательства, нет.

Вероятность военного конфликта, введения чрезвычайного положения, забастовок в стране и/или регионе минимальна. Риски, связанные с географическими особенностями страны и/или региона, отсутствуют.

**ФИНАНСОВЫЕ РИСКИ**

Финансово-хозяйственная деятельность Компании подвержена влиянию рисков, связанных с изменением курса рубля к иностранным валютам, изменением процентных ставок, инфляцией.

Текущая экономическая ситуация в РФ характеризуется положительным торговым балансом, ростом золотовалютных резервов Центрального Банка РФ, что минимизирует макроэкономический риск уменьшения в номинальном обменном курсе рубля относительно ключевых мировых валют.

В связи с ведением НИЖФАРМ экспортной деятельности существует риск недополучения прибыли в результате негативного воздействия изменений обменного курса на прогнозируемые потоки денежных средств. Наличие ряда обязательств по кредитам и займам, выраженных в иностранной валюте, приводит к возникновению курсовых разниц, оказывая тем самым влияние на результаты деятельности Компании.

Колебания процентных ставок, несомненно, оказывают влияние на финансово-хозяйственную деятельность компании, поскольку НИЖФАРМ использует в своей деятельности заемные средства. Для снижения влияния риска увеличения процентных ставок Компания формирует кредитный портфель, привлекая кредиты в различных валютах.

Влияние инфляции на деятельность Компании заключается в возможном снижении реальных доходов в связи с инфляционными процессами в экономике в целом.

В случае появления предпосылок к существенному изменению валютного курса, либо роста процентных ставок, с целью уменьшения влияния рисков Компания планирует осуществлять страхование таких рисков.

**ПРАВОВЫЕ РИСКИ, СВЯЗАННЫЕ С ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ КОМПАНИИ**

Правовых рисков, отличных от типичных для российских компаний, нет.

В настоящий момент компания не участвует в судебных процессах, которые могут существенным образом отразиться на ее деятельности.

**ИНФОРМАЦИЯ О КРУПНЫХ СДЕЛКАХ И СДЕЛКАХ С ЗАИНТЕРЕСОВАННОСТЬЮ****КРУПНЫЕ СДЕЛКИ**

В 2007 году Компанией были совершены следующие сделки, признаваемые в соответствии с Федеральным законом "Об акционерных обществах" крупными сделками.

**3 кв. 2007 г.**

1. Договор между ОАО «Нижфарм» и компаниями Grinnel Trading Ltd., Monopoly Investment Holdings Inc., Grenier Holdings Ltd. о купле-продаже акций от 31.08.2007г. (взаимосвязанные сделки, являющиеся крупной сделкой).

ОАО «Нижфарм» является Покупателем, компании Grinnel Trading Ltd., Monopoly Investment Holdings Inc., Grenier Holdings Ltd. – Продавцами. Предмет взаимосвязанных сделок - приобретение (купля-продажа) 100% обыкновенных именных акций Закрытого акционерного общества «Макиз-фарма», 100% обыкновенных именных бездокументарных акций Закрытого акционерного общества «Скопинский фармацевтический завод», 100% обыкновенных именных акций Закрытого акционерного общества «Биодайн Фармасьютиклс». Размер взаимосвязанных сделок в денежном выражении – не более 135 000 000 евро.

Сделка одобрена внеочередным Общим собранием акционеров ОАО «Нижфарм», протокол б/н от 31.08.2007г.

2. Договор между ОАО «Нижфарм» и ЗАО АБН АМРО БАНК по получению кредита от 27.08.2007г. ОАО «Нижфарм» является заемщиком, ЗАО АБН АМРО БАНК – кредитором. Срок исполнения обязательства ЗАО АБН АМРО БАНК выдать сумму кредита – в течение 3 рабочих дней с момента получения запроса на заимствование от заемщика; срок исполнения обязательства ОАО «Нижфарм» вернуть сумму кредита с процентами - 27.11.2007г. Размер сделки в денежном выражении – не более 50 000 000,00 Евро или ее эквивалента в рублях с поквартальной уплатой процентов за пользование денежными средствами по процентной ставке, равной сумме ставки Еврибор плюс маржа 0,6% годовых (для кредита в евро) и по процентной ставке, равной сумме ставки Мосспрайм плюс маржа 0,6% годовых (для кредита в рублях).

Сделка одобрена внеочередным Общим собранием акционеров ОАО «Нижфарм», протокол б/н от 31.08.2007г.

**СДЕЛКИ С ЗАИНТЕРЕСОВАННОСТЬЮ**

В 2007 году Компанией заключались следующие сделки, признаваемые в соответствии с Федеральным законом "Об акционерных обществах" сделками, в совершении которых имеется заинтересованность:

**1 кв. 2007 г.**

1. Договор поставки между ОАО «Нижфарм» и ЗАО «Штада-Нижфарм-Балтия» от 10.01.2007г. ОАО «Нижфарм» является Продавцом, ЗАО «Штада-Нижфарм-Балтия» - Покупателем. Предмет сделки – продажа лекарственных средств ОАО «Нижфарм» в пользу ЗАО «Штада-Нижфарм-Балтия». Общая сумма сделки – 646 209 евро. Срок действия договора – 31.12.2007г.

Заинтересованные лица: акционер ОАО «Нижфарм» - компания «STADA Arzneimittel AG», владеющая более чем 20% голосующих акций ОАО «Нижфарм»; и доктор Александр Эмихен, являющийся членом Совета директоров ОАО «Нижфарм» и членом Правления ЗАО «Штада-Нижфарм-Балтия». Сделка одобрена Советом директоров ОАО «Нижфарм», протокол № 1 от 15.01.2007г.

**2 кв. 2007г.**

1. Договор между ОАО «Нижфарм» и ООО «Хемофарм Инжиниринг» (г. Белград, Сербия) от 26.04.2007г.

ОАО «Нижфарм» является Заказчиком, ООО «Хемофарм Инжиниринг» - Исполнителем. Предмет сделки – оказание Заказчику услуг по разработке проектно-технической документации для участка производства гелей. Цена сделки – 57 581,64 евро.

Заинтересованное лицо: акционер ОАО «Нижфарм» - компания «STADA Arzneimittel AG», владеющая более чем 20% голосующих акций ОАО «Нижфарм».

Сделка одобрена Советом директоров ОАО «Нижфарм», протокол № 3 от 25.04.2007г.

2. Договор между ОАО «Нижфарм» и ООО «Хемофарм Инжиниринг» (г. Белград, Сербия) от 26.04.2007г.

ОАО «Нижфарм» является Заказчиком, ООО «Хемофарм Инжиниринг» - Исполнителем. Предмет сделки – оказание Заказчику услуг по разработке проектно-технической документации для микробиологической лаборатории. Цена сделки – 70 580,52 евро.

Заинтересованное лицо: акционер ОАО «Нижфарм» - компания «STADA Arzneimittel AG», владеющая более чем 20% голосующих акций ОАО «Нижфарм».

Сделка одобрена Советом директоров ОАО «Нижфарм», протокол № 3 от 25.04.2007г.

### 3 кв. 2007 г.:

1. Договор между ОАО «Нижфарм» и компанией STADA Arzneimittel AG (Германия) о получении займа от 31.08.2007г. (крупная сделка, которая одновременно является сделкой, в совершении которой имелась заинтересованность; в соответствии со ст. 79 ч. 5 Федерального закона «Об акционерных обществах» к порядку ее совершения применяются только правила об одобрении сделок с заинтересованностью).

ОАО «Нижфарм» является заемщиком, STADA Arzneimittel AG – займодавец. Общая сумма займа – не более 45 000 000 Евро с поквартальной уплатой процентов за пользование денежными средствами в размере процентной ставки, равной сумме 0,7% годовых и трехмесячной ставки Еврибор. Срок исполнения обязательства компании STADA Arzneimittel AG передать сумму займа – 31.08.2007г., срок исполнения обязательства ОАО «Нижфарм» возратить сумму займа с процентами – 31.08.2008г. Срок возврата суммы займа с процентами автоматически продлевается на 3 месяца до момента предъявления какой-либо из сторон уведомления о расторжении соглашения.

Заинтересованное лицо: акционер ОАО «Нижфарм» - компания «STADA Arzneimittel AG», владеющая более чем 20% голосующих акций ОАО «Нижфарм»; и доктор Александр Эмихен, являющийся членом Совета директоров ОАО «Нижфарм» и членом Наблюдательного Совета компании STADA Arzneimittel AG.

Сделка одобрена внеочередным Общим собранием акционеров ОАО «Нижфарм», протокол б/н от 31.08.2007г.

2. Дополнительное соглашение от 02.07.2007г. к договору поставки от 28.12.2006г. между ОАО «Нижфарм» и компанией Дочернее предприятие «Нижфарм-Украина».

ОАО «Нижфарм» - Поставщик, Дочернее предприятие «Нижфарм-Украина» - Покупатель. Предмет дополнительного соглашения – увеличение общей суммы договора поставки на 2 853 060 долларов США. После увеличения общая сумма договора составила 31 761 135 долларов США.

Заинтересованное лицо: акционер ОАО «Нижфарм» - компания «STADA Arzneimittel AG», владеющая более чем 20% голосующих акций ОАО «Нижфарм».

Сделка одобрена годовым Общим собранием акционеров ОАО «Нижфарм», протокол б/н от 11.07.2007г., и внеочередным общим собранием акционеров ОАО «Нижфарм», протокол б/н от 31.08.2007г.

### 4 кв. 2007г.

1. Договор возмездного оказания услуг между ОАО «Нижфарм» и Немofarm AD от 29.11.2007г.

ОАО «Нижфарм» является Исполнителем, Немofarm AD – Заказчиком. Предмет договора – оказание услуг по продвижению и рекламе товаров Заказчика на территории Украины. Период оказания услуг - с 01.01.2007г. до 01.04.2008г. Стоимость услуг составляет 30% от стоимости товара, поставляемого Заказчиком в Дочернее предприятие «Нижфарм-Украина» Нижегородского химико-фармацевтического завода на условиях СІР.

Заинтересованное лицо: акционер ОАО «Нижфарм» - компания «STADA Arzneimittel AG», владеющая более чем 20% голосующих акций ОАО «Нижфарм».

Сделка одобрена годовым Общим собранием акционеров ОАО «Нижфарм» за 2006 год, протокол б/н от 11.07.2007г.

2. Договор поставки между ОАО «Нижфарм» и Компанией ТОО «Дочерняя организация «Нижфарм-Казахстан» от 14.11.2007г.

ОАО «Нижфарм» является продавцом, а ТОО «Дочерняя организация «Нижфарм-Казахстан» - Покупателем. Предмет сделки – поставка медицинской продукции. Общая стоимость договора – 19764500 Евро. Срок действия договора – до 31.12.2009г.

Заинтересованное лицо: акционер ОАО «Нижфарм» - компания «STADA Arzneimittel AG», владеющая более чем 20% голосующих акций ОАО «Нижфарм».

Сделка одобрена годовым Общим собранием акционеров ОАО «Нижфарм» за 2006 год, протокол б/н от 11.07.2007г., и Внеочередным общим собранием акционеров ОАО «Нижфарм», протокол б/н от 31.08.2007г.

3. Дополнительное соглашение от 26.12.2007г. к договору поставки от 28.12.2006г. между ОАО «Нижфарм» и компанией Дочернее предприятие «Нижфарм-Украина».

ОАО «Нижфарм» - Поставщик, Дочернее предприятие «Нижфарм-Украина» - Покупатель. Предмет дополнительного соглашения – увеличение общей суммы договора поставки на 7 865 003,4 долларов США. После увеличения общая сумма договора составила 39 626 138,4 долларов США.

Заинтересованное лицо: акционер ОАО «Нижфарм» - компания «STADA Arzneimittel AG», владеющая более чем 20% голосующих акций ОАО «Нижфарм».

Сделка одобрена годовым Общим собранием акционеров ОАО «Нижфарм», протокол б/н от 11.07.2007г., и внеочередным общим собранием акционеров ОАО «Нижфарм», протокол б/н от 31.08.2007г.

**ОРГАНЫ УПРАВЛЕНИЯ КОМПАНИИ****СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ ОБЩЕСТВА**

В 2007 Совет директоров ОАО «Нижфарм» функционировал в следующем составе:

№	ФИО
1.	Вольфрам Хайниш
2.	Михаил Иванович Мотрич
3.	Д-р Александр Эмихен
4.	Владимир Михайлович Ульянов
5.	Милко Стоянов

Председатель Совета Директоров – Владимир Михайлович Ульянов.

Информация о членах Совета Директоров ОАО «Нижфарм» в 2007 году.

<b>Вольфрам Хайниш</b>		<b>Год рождения</b>	<b>1955</b>
Должности за последние 5 лет:			
Период	Организация	Сфера деятельности	Должность
2002 – 2007	STADA Arzneimittel AG	производство	Директор Департамента по Стратегии и Поддержке ГД
Доля в уставном капитале эмитента		доли не имеет	
Доли в дочерних/зависимых обществах эмитента		долей не имеет	

<b>Михаил Иванович Мотрич</b>		<b>Год рождения</b>	<b>1976</b>
Должности за последние 5 лет:			
Период	Организация	Сфера деятельности	Должность
2002	PricewaterhouseCoopers (г. Никосия, Кипр)	юриспруденция	Юрист
2002 – 2006	Монастырский, Зюба, Степанов и Партнеры	юриспруденция	Старший юрист
2007	Монастырский, Зюба, Степанов и Партнеры	юриспруденция	Генеральный директор
2007	Юридическая фирма «ММЦП & компания»	юриспруденция	Генеральный директор
Доля в уставном капитале эмитента		доли не имеет	
Доли в дочерних/зависимых обществах эмитента		долей не имеет	

<b>Д-р. Александр Эмихен</b>		<b>Год рождения</b>	<b>1957</b>
Должности за последние 5 лет:			
Период	Организация	Сфера деятельности	Должность
2002	Knoll AG / BASF Pharma	юриспруденция	Директор Юридического Департамента
2002 – 2003	MorphoSys AG	юриспруденция	Советник, Директор Юридического Департамента
2003 – 2007	STADA Arzneimittel AG	юриспруденция	Советник, Директор Юридического Департамента
Доля в уставном капитале эмитента		доли не имеет	
Доли в дочерних/зависимых обществах эмитента		долей не имеет	

<b>Владимир Михайлович Ульянов</b>		<b>Год рождения</b>	<b>1953</b>
Должности за последние 5 лет:			
Период	Организация	Сфера деятельности	Должность
2002-2004	Quadriga Capital Russia GmbH & Co. KG	инвестиционная деятельность	Старший Менеджер по Инвестициям
2005-2006	Marchmont Capital Partners	инвестиционная деятельность	Генеральный директор

2007	Marchmont Partners	Capital	инвестиционная деятельность	Директор отдела	инвестиционного
Доля в уставном капитале эмитента			доли не имеет		
Доли в дочерних/зависимых обществах эмитента			долей не имеет		

<b>Милко Стоянов</b>		<b>Год рождения</b>	<b>1945</b>
Должности за последние 5 лет:			
Период	Организация	Сфера деятельности	Должность
2002	STADA Pharma International GmbH	производство	Территориальный Директор
2002 – 2005	STADA Pharma International GmbH	производство	Директор по Юго-восточной Европе
2005 – 2007	STADA Pharma International GmbH	производство	Управляющий директор
Доля в уставном капитале эмитента		доли не имеет	
Доли в дочерних/зависимых обществах эмитента		долей не имеет	

### КОЛЛЕГИАЛЬНЫЙ ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ОРГАН – ПРАВЛЕНИЕ

В 2007 году в составе Правления ОАО «Нижфарм» произошли изменения.

В период с января 2007 г. по март 2007 г. Правление ОАО «Нижфарм» функционировало в следующем составе:

№	ФИО
1.	Асадуллин Виктор Нурисламович
2.	Великанова Юлия Анатольевна
3.	Ефимов Дмитрий Валерьевич
4.	Касакин Илгизар Александрович
5.	Младенцев Андрей Леонидович
6.	Нефедов Сергей Николаевич
7.	Сиземова Любовь Евгеньевна
8.	Тюленев Евгений Андреевич

В период с апреля 2007 г. по сентябрь 2007 г. Правление ОАО «Нижфарм» функционировало в следующем составе:

№	ФИО
1.	Асадуллин Виктор Нурисламович
2.	Великанова Юлия Анатольевна
3.	Глушков Иван Анатольевич
4.	Ефимов Дмитрий Валерьевич
5.	Касакин Илгизар Александрович
6.	Нефедов Сергей Николаевич
7.	Сиземова Любовь Евгеньевна
8.	Тюленев Евгений Андреевич

В период с октября 2007 г. по декабрь 2007 г. Правление ОАО «Нижфарм» функционировало в следующем составе:

№	ФИО
1.	Асадуллин Виктор Нурисламович
2.	Баранов Михаил Валерьевич
3.	Великанова Юлия Анатольевна
4.	Глушков Иван Анатольевич
5.	Ефимов Дмитрий Валерьевич
6.	Касакин Илгизар Александрович
7.	Нефедов Сергей Николаевич
8.	Сиземова Любовь Евгеньевна
9.	Тюленев Евгений Андреевич

Информация о членах Правления ОАО «Нижфарм» в 2007 году.

<b>Асадуллин Виктор Нурисламович</b>		<b>Год рождения</b>	<b>1948</b>
Должности за последние 5 лет:			
Период	Организация	Сфера деятельности	Должность
2002 - 2004	ОАО «Нижфарм»	производство	Исполнительный директор
2005 – 2007	ОАО «Нижфарм»	производство	Директор производственно-технического департамента
Доля в уставном капитале эмитента		доли не имеет	
Доли в дочерних/зависимых обществах эмитента		долей не имеет	

<b>Великанова Юлия Анатольевна</b>		<b>Год рождения</b>	<b>1976</b>
Должности за последние 5 лет:			
Период	Организация	Сфера деятельности	Должность
2002 - 2003	ОАО «Нижфарм»	юриспруденция	Начальник юридического отдела
2003 - 2007	ОАО «Нижфарм»	юриспруденция	Заместитель Ген. директора по правовым вопросам
2007	ОАО «Нижфарм»	юриспруденция персонал	Директор департамента правового обеспечения и управления персоналом
2007	ОАО «Нижфарм»	юриспруденция	Директор департамента правового обеспечения
Доля в уставном капитале эмитента		доли не имеет	
Доли в дочерних/зависимых обществах эмитента		долей не имеет	

<b>Баранов Михаил Валерьевич</b>		<b>Год рождения</b>	<b>1978</b>
Должности за последние 5 лет:			
Период	Организация	Сфера деятельности	Должность
2002 - 2003	ОАО «Нижфарм»	финансы	Ведущий экономист
2003 - 2006	ОАО «Нижфарм»	финансы	Начальник отдела управления ресурсами
2006-2007	ОАО «Нижфарм»	финансы	Заместитель директора финансового департамента
2007	ОАО «Нижфарм»	финансы	Директор финансового департамента
Доля в уставном капитале эмитента		доли не имеет	
Доли в дочерних/зависимых обществах эмитента		долей не имеет	

<b>Глушков Иван Анатольевич</b>		<b>Год рождения</b>	<b>1969</b>
Должности за последние 5 лет:			
Период	Организация	Сфера деятельности	Должность
2002 - 2003	ЗАО "Фирма АйТи"	консультационные услуги	Департамент консалтинга по информационным технологиям, консультант группы управления бизнесом
2003	ЗАО "Фирма АйТи"	консультационные услуги	Директор Департамента консалтинга
2003 - 2004	ЗАО "АДДИТИ Консалтинг"	консультационные услуги	Директор по развитию бизнеса
2004 - 2007	ОАО «Нижфарм»	развитие бизнеса	Начальник управления по корпоративному развитию
Доля в уставном капитале эмитента		доли не имеет	
Доли в дочерних/зависимых обществах эмитента		долей не имеет	

<b>Ефимов Дмитрий Валерьевич</b>		<b>Год рождения</b>	<b>1975</b>
Должности за последние 5 лет:			
Период	Организация	Сфера деятельности	Должность
2002 - 2003	ОАО «Нижфарм»	финансы	Начальник отдела
2003 - 2007	ОАО «Нижфарм»	финансы	Директор финансового департамента
2007	ОАО «Нижфарм»	производство	Генеральный директор
Доля в уставном капитале эмитента		доли не имеет	
Доли в дочерних/зависимых обществах эмитента		долей не имеет	

<b>Касакин Илгизар Александрович</b>		<b>Год рождения</b>	<b>1963</b>
Должности за последние 5 лет:			
Период	Организация	Сфера деятельности	Должность
2002	ОАО «Нижфарм»	контроль качества лекарственных средств	Начальник отдела валидации и аудита
2002 - 2003	ОАО «Нижфарм»	контроль качества лекарственных средств	Эксперт по качеству
2003 - 2007	ОАО «Нижфарм»	контроль качества лекарственных средств	Директор департамента качества (эксперт по качеству)
Доля в уставном капитале эмитента		доли не имеет	
Доли в дочерних/зависимых обществах эмитента		долей не имеет	

<b>Младенцев Андрей Леонидович</b>		<b>Год рождения</b>	<b>1968</b>
Должности за последние 5 лет:			
Период	Организация	Сфера деятельности	Должность
2002 - 2007	ОАО «Нижфарм»	производство	Генеральный Директор
Доля в уставном капитале эмитента		доли не имеет	
Доли в дочерних/зависимых обществах эмитента		долей не имеет	

<b>Нефедов Сергей Николаевич</b>		<b>Год рождения</b>	<b>1963</b>
Должности за последние 5 лет:			
Период	Организация	Сфера деятельности	Должность
2002 - 2004	ОАО «Нижфарм»	производство	Заместитель исполнительного директора по коммерции
2005 – 2007	ОАО «Нижфарм»	производство	Заместитель директора производственно-технического департамента по коммерции
Доля в уставном капитале эмитента		доли не имеет	
Доли в дочерних/зависимых обществах эмитента		долей не имеет	

<b>Сиземова Любовь Евгеньевна</b>		<b>Год рождения</b>	<b>1954</b>
Должности за последние 5 лет:			
Период	Организация	Сфера деятельности	Должность
2002 - 2003	Представительство фирмы «Баркор С.А.»	продажа товаров	Национальный директор по продажам
2003 - 2004	ОАО «Нижфарм»	продвижение и продажа товаров	Директор департамента регионального продвижения
2004	ОАО «Нижфарм»	продажа товаров	Директор департамента продаж
2005 – 2007	ОАО «Нижфарм»	продвижение и продажа товаров	Директор Департамента продаж и маркетинга
Доля в уставном капитале эмитента		доли не имеет	
Доли в дочерних/зависимых обществах эмитента		долей не имеет	

<b>Тюленев Евгений Андреевич</b>		<b>Год рождения</b>	<b>1948</b>
Должности за последние 5 лет:			

Период	Организация	Сфера деятельности	Должность
2002 – 2007	ОАО «Нижфарм»	управление и защита информации	Директор департамента информации
Доля в уставном капитале эмитента		доли не имеет	
Доли в дочерних/зависимых обществах эмитента		долей не имеет	

**ЕДИНОЛИЧНЫЙ ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ОРГАН – ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР**

До 17 марта 2007 г. функции Генерального директора Компании исполнял А.Л.Младенцев. С 17 марта 2007 г. Генеральным директором Компании был назначен Д.В.Ефимов.

<b>Младенцев Андрей Леонидович</b>		<b>Год рождения</b>	<b>1968</b>
Должности за последние 5 лет:			
Период	Организация	Сфера деятельности	Должность
2002 - 2007	ОАО «Нижфарм»	производство	Генеральный Директор
Доля в уставном капитале эмитента		доли не имеет	
Доли в дочерних/зависимых обществах эмитента		долей не имеет	

<b>Ефимов Дмитрий Валерьевич</b>		<b>Год рождения</b>	<b>1975</b>
Должности за последние 5 лет:			
Период	Организация	Сфера деятельности	Должность
2002 - 2003	ОАО «Нижфарм»	финансы	Начальник отдела
2003 - 2007	ОАО «Нижфарм»	финансы	Директор финансового департамента
2007	ОАО «Нижфарм»	производство	Генеральный директор
Доля в уставном капитале эмитента		доли не имеет	
Доли в дочерних/зависимых обществах эмитента		долей не имеет	

**ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ****КРИТЕРИИ ОПРЕДЕЛЕНИЯ**

Вознаграждение состоит из:

1. Зарботной платы (фиксированной части)
2. Премии (переменной части, зависящей от значений ключевых показателей эффективности деятельности)

Члены Правления получают плату за работу в рамках своей должности и не получают дополнительного вознаграждения за участие в коллегиальном исполнительном органе.

3. Вознаграждение, выплаченное членам Совета директоров, представляет собой вознаграждение, выплаченное председателю Совета Директоров НИЖФАРМ В.М.Ульянову по итогам работы за 2006 год. Решение о выплате указанного вознаграждения принято годовым общим собранием акционеров НИЖФАРМ за 2006 год, и оформлено протоколом годового общего собрания акционеров б/н от 11.07.2007г.

**РАЗМЕР ВЫПЛАТ И ПОЛУЧАТЕЛИ**

Суммарный размер вознаграждений, выплаченных членам органов управления компании:

Орган управления	заработная плата, руб.	премии, руб.	льготы или компенсации расходов, руб.	иные имущественные предоставления, руб.	Итого, руб.
<b>2007</b>					
Совет директоров	-	-	-	354 304	<b>354 304</b>
Правление*	17 753 210,05	1 618 243,14	-	98 000	<b>19 469 453,19</b>

\* Включая Генерального директора

**СОБЛЮДЕНИЕ КОДЕКСА КОРПОРАТИВНОГО ПОВЕДЕНИЯ**

Кодекс Корпоративного Поведения не является нормативным документом, обязательным к исполнению. Тем не менее, компания считает соблюдение норм Кодекса важным и руководствуется им в своей деятельности.

Пронумеровано, прошнуровано, скреплено печатью  
Всего 20 (двадцать) листов

Председатель Совета директоров  
ОАО «Нижфарм»

В.М. Ульянов

(подпись)

Генеральный директор

Д.В.Ефимов

(подпись)

Генеральный директор  
ОАО «Нижфарм»

Г.Ю.Ежова

(подпись)

